

Pourquoi devenir un partenaire MSP de Bitdefender ?



Rentabilité évolutive

Récompenses dédiées et autonomisation des entreprises

Tarifification échelonnée et incitations au partenariat par niveau

À mesure que votre niveau de partenariat augmente, profitez de tarifs échelonnés et de licences gratuites pour protéger votre infrastructure avec une solution de sécurité des endpoints complète.

Croissance du business basée sur la formation d'experts

Bitdefender offre à ses partenaires des formations interactives en direct qui vous aident à progresser. Des cours en ligne, des sessions de masterclass et des certifications vous permettent d'améliorer vos compétences cybersécuritaires et de proposer des services d'experts à vos clients.

Créer de la valeur avec l'accès à des NFR pour les services MDR

Le programme NFR (non destiné à la revente) offre aux MSP un accès à prix réduit aux services MDR de Bitdefender pour leur usage interne. Disponible via le portail PAN, il vous permet d'évaluer ses capacités sur votre propre infrastructure.

Meilleure protection

L'excellence technologique

Un leader mondial de la cybersécurité reconnu, pour une protection supérieure éprouvée Bitdefender se classe régulièrement à la première place des tests réalisés par des organismes indépendants, car ses produits garantissent la meilleure protection contre les cybermenaces, tout en réduisant le taux de faux positifs et l'impact sur les performances des systèmes protégés.

Plateforme MSP complète et unifiée d'analyse des risques et de la sécurité

Bitdefender [GravityZone Cloud MSP](#) est une plateforme unifiée d'analyse des risques et de la sécurité qui offre une protection avancée des endpoints - intégrant l'EDR (détection et réponse au niveau des endpoints), l'XDR (détection et réponse étendues) et la sécurité du cloud - aux environnements physiques, virtuels et multi-cloud. La plateforme enrichit les détections d'un vaste contexte de sécurité et fournit un accès direct aux services Bitdefender MDR, lesquels assurent une surveillance, une détection et une remédiation des menaces en continu (24 h/24, 7 j/7) ainsi qu'une chasse aux menaces proactive, réalisée par l'humain.

Licences simplifiées

Un partenariat fluide

Des licences et un approvisionnement simplifiés - paiement à l'utilisation

Gérez la protection de tous vos clients depuis une seule console GravityZone hébergée dans le cloud, et profitez des avantages d'une facturation mensuelle dynamique. Automatisez les tâches et rationalisez la gestion grâce aux API intégrées aux principales plateformes RMM/PSA

Accès au portail de Partner Advantage Network (PAN) 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7

Rationalisez la facturation, la génération de leads et les efforts de vente grâce à un accès centralisé aux outils et ressources essentiels du portail PAN. En reliant votre compte GravityZone à votre [compte sur le portail PAN](#), vous bénéficierez d'une expérience fluide sur toutes les plateformes (ventes, produits, ressources marketing, formations en ligne et marketing en libre service), pour une efficacité maximale.

Reconnaissance du secteur et statut de leader

Plateforme primée de prévention, protection, détection & réponse



Leadership reconnu en matière de cybersécurité

Fondé en 2001, des clients dans 170 pays,
440 brevets (à ce jour)

1,6 milliard de \$

+30 déchiffreurs gratuits stoppent les ransomwares et ralentissent le cybercrime

Plus de 487

menaces découvertes chaque minute

20,000+

partenaires MSP qualifiés dans le monde

Reconnu par les analystes du secteur

Gartner®

Nommé **Visionnaire** dans le rapport Gartner® Magic Quadrant™ for Endpoint Protection Platforms 2024

[↳ En savoir plus](#)

Nommé **Representative Vendor** pour la troisième fois consécutive dans le rapport 2024 Gartner® Market Guide for Managed Detection & Response Services

[↳ En savoir plus](#)



Nommé **Customers' Choice for EMEA** dans le rapport 2024

Gartner Peer Insights™ Voice of the Customer for Endpoint Protection Platforms

[↳ En savoir plus](#)



Nommé **Strong Performer** dans le rapport The Forrester Wave™ : Extended Detection And Response Platforms, Q2 2024

[↳ En savoir plus](#)



Prix : Guide du programme de partenariat CRN 2025

[↳ En savoir plus](#)

APERÇU DES AVANTAGES

		BRONZE	SILVER	GOLD	PLATINUM
Suivi commercial et communication	Accès au portail des partenaires 24 heures sur 24, 7 jours sur 7	☑	☑	☑	☑
	Communications personnalisées avec les partenaires	☑	☑	☑	☑
	Channel Account Manager dédié	☒	☑	☑	☑
	Gestion technique du compte	☒	☒	☑	☑
	Reference Program	☒	☑	☑	☑
	Partner Advisory Board	☒	☒	☑	☑
	Communauté MSP en ligne et programme VIP exécutif pour les MSP	☒	☒	☒	☑
	Business Reviews Meetings	☒	☒	☑	☑
Avantages financiers	Facturation mensuelle basée sur la consommation MSP, avec tarification agrégée par paliers	☑	☑	☑	☑
Avantages Marketing	Logo et diplôme correspondant au niveau de partenariat	☑	☑	☑	☑
	Accès au Portail marketing partenaires	☑	☑	☑	☑
	Supports et ressources marketing co-brandés	☑	☑	☑	☑
	Fonds de développement du marketing & Conseils	☒	☑	☑	☑
Support aux ventes	Visibilité de la répartition de l'utilisation des licences MSP par client	☑	☑	☑	☑
	Clés de licence NFR	☑	☑	☑	☑
	Présence dans le Partner Locator	☑	☑	☑	☑
	Outils de Ressources de vente	☒	☑	☑	☑
Avantages techniques	Plateforme multi-tenant	☑	☑	☑	☑
	Intégrations étendues	☑	☑	☑	☑
	Support à la gestion des produits	☒	☒	☑	☑
	Accès à la base de connaissances	☑	☑	☑	☑
	Équipes technologiques dédiées pour l'assistance de niveau 2	☑	☑	☑	☑
Avantages en matière de croissance et de formation	Programme de formation (masterclass)	☑	☑	☑	☑
	Cours en ligne adaptés au rythme de chacun	☑	☑	☑	☑
	Certifications professionnelles et badges numériques	☑	☑	☑	☑
	Cours privés à la demande et assistance à la formation pratique	☒	☑	☑	☑
	Démonstrations de nouveaux produits	☒	☑	☑	☑

En établissant une solide base pour notre programme MSP, nous avons défini des conditions d'entrée claires qui favorisent un partenariat mutuellement bénéfique. Représentant un engagement à fournir une assistance de niveau 1 et à présenter un business plan complet, ces conditions préalables jettent les bases d'une trajectoire de croissance soutenue bien définie et atteignable.

REJOIGNEZ DÈS MAINTENANT
le programme de partenariat MSP du portail PAN (Partner Advantage Network) de Bitdefender !

Bitdefender est un leader mondial de cybersécurité qui fournit des solutions de pointe en matière de prévention, de détection et de réponse aux menaces. Protégeant des millions d'environnements de particuliers, d'entreprises et de gouvernements, Bitdefender compte parmi les experts les plus fiables de l'industrie pour l'élimination des menaces, la protection de la vie privée et des données, et la cyber résilience. Grâce à des investissements importants dans la recherche et le développement, les Bitdefender Labs découvrent plus de 400 nouvelles menaces chaque minute et répondent à environ 40 milliards de requêtes de menaces par jour. La société a été la première à innover dans le domaine des malwares, de la sécurité de l'IoT, de l'analyse comportementale et de l'intelligence artificielle. Sa technologie est utilisée sous licence par plus de 150 éditeurs parmi les plus reconnus au monde. Fondé en 2001, Bitdefender a des clients dans 170 pays et possède des bureaux dans le monde entier.

Siège social en Roumanie
Orhideea Towers
Șoseaua Orhideelor 15A
Sector 6,
București 060071
Tél. : +40 21 4412452
Fax : +40 21 4412453

Bureaux en France
49 rue de la vanne,
92120 Montrouge
CA, 95054

bitdefender.fr