¿Por qué convertirse en partner MSP de Bitdefender?

Rentabilidad escalada

Recompensas especiales y empoderamiento para el negocio

Sistema de precios escalonados e incentivos para los partners

Conforme va aumentando su nivel como partner, disfrutará de precios escalonados y licencias NFR para disponer de una solución integral de seguridad de endpoints con la que proteger su infraestructura.

Crecimiento del negocio gracias a una formación a cargo de expertos

Bitdefender ofrece a sus partners formación interactiva en vivo que les ayuda a crecer. Cursos online, sesiones de Masterclass y certificaciones para mejorar sus habilidades en materia de seguridad informática, lo que garantiza prestar un servicio altamente capacitado a sus clientes.

Genere valor con acceso NFRa los servicios de MDR

El prpgrama de licencias NFR ofrece a los partners MSP un acceso altamente descontado al servicio Bitdefender MDR para su uso interno. Disponible a través de PAN Portal, le permite evaluar las características del servicio MDR en su propia infraestructura - perfecto para ganar una experiencia de primera mano.

La mejor protección

Excelencia tecnológica

Líder mundial en ciberseguridad: protección probada de 1.ª clase

Bitdefender ocupa sistemáticamente el primer puesto en importantes pruebas independientes para demostrar la mejor protección contra las amenazas digitales con el menor número de falsos positivos y el menor impacto en el rendimiento de los sistemas protegidos.

Completa plataforma MSP unificada de análisis de riesgos y seguridad

Bitdefender **GravityZone Cloud MSP** es una plataforma unificada de seguridad y análisis de riesgos que proporciona protección avanzada para endpoints, incluyendo detección y respuesta (EDR), detección y respuesta ampliadas (XDR) y seguridad en la nube para entornos físicos, virtuales y multinube. La plataforma ofrece un detallado contexto de seguridad para las detecciones y brinda una ruta directa hacia los servicios de Bitdefender MDR para la permanente monitorización, detección y respuesta ante las amenazas, así como para la búsqueda proactiva de amenazas.

Licencias simplificadas

Trabajar juntos con fluidez

Licencias y aprovisionamiento simplificados: pago por uso

Administre la protección de todos los clientes desde una única consola GravityZone alojada en la nube con facturación mensual dinámica. Automatice tareas y simplifique la administración mediante la integración de API con las principales plataformas RMM/PSA.

Acceso al portal de Partner Advantage Network (PAN) las 24 horas del día, los 7 días de la semana

Agilice la facturación, la generación de oportunidades de negocio y las ventas con un acceso centralizado a herramientas y recursos esenciales a través del portal PAN. Al vincular su cuenta de GZ con la del **portal PAN**, disfrutará de una experiencia fluida en todas las plataformas (incluyendo los recursos de marketing, ventas y productos, así como las plataformas de e-learning y autoservicio de marketing) para maximizar la eficiencia.

Reconocimiento de la industria y liderazgo

Plataforma galardonada de Prevención, Protección, Detección & Respuesta

Liderazgo demostrado en seguridad informática

Fundada en 2001, clientes en 170 países, 440 patentes (y subiendo)

$1.6 miles de millones

+30 descifradores gratuitos para detener el ransomware e interrumpir la ciberdelincuencia

487+

amenazas descubiertas por minuto

20,000+

Partners MSP cualificados a nivel mundial

Reconocido por los principales analistas del sector

Gartner

Un Visionario en el Gartner® Magic Quadrant™ de 2024 para plataformas de protección de endpoints
↳ Ver más

Nombrado **Proveedor Representativo** por tercera vez consecutiva en el 2024 por la Guía de mercado de Gartner® para sistemas de detección y respuesta gestionados"
↳ Ver más

Gartner Peer Insights Customers' Choice 2024 Deployment Region

Nombrada como La **elección de los consumidores para EMEA en el** Gartner Peer Insights™ 2024 Voz del cliente para Plataformas de protección de endpoint
↳ Ver más

FORRESTER WAVE STRONG PERFORMER 2024 Extended Detection And Response Platforms

Nombrado **Strong Performer** en The Forrester Wave™ para plataformas de Detección y Respuesta Ampliada, Q2 2024
↳ Ver más

THE CHANNEL CO. CRN PARTNER PROGRAM GUIDE WINNER 2025

Premio: Guía del programa de partner de CRN 2025
↳ Ver más

RESUMEN DE LAS VENTAJAS

		BRONZE	SILVER	GOLD	PLATINUM
Ventajas del programa	Acceso a cualquier hora al portal de partners	✓	✓	✓	✓
	Comunicaciones personalizadas para partners	✓	✓	✓	✓
	Gestión de cuentas	✗	✓	✓	✓
	Gestión técnica de cuentas	✗	✗	✓	✓
	Programa de referencias	✗	✓	✓	✓
	Consejo asesor de partners	✗	✗	✓	✓
	Comunidad online de MSP y Programa VIP MSP ejecutivo	✗	✗	✗	✓
	Reuniones de evaluación del negocio	✗	✗	✓	✓
Ventajas económicas.	Facturación mensual a los MSP según el consumo con precios escalonados agregados	✓	✓	✓	✓
Ventajas de marketing	Logotipo de nivel de partner y diploma	✓	✓	✓	✓
	Acceso al Portal de Marketing para Partners	✓	✓	✓	✓
	Recursos de marketing y materiales de marca compartida	✓	✓	✓	✓
	Fondos de desarrollo de marketing y Consultoría	✗	✓	✓	✓
Ventajas de apoyo a las ventas	Información desglosada del uso por cliente	✓	✓	✓	✓
	Claves de licencia NFR	✓	✓	✓	✓
	Visibilidad en el localizador de partners	✓	✓	✓	✓
	Herramientas de apoyo a las ventas	✗	✓	✓	✓
Beneficios Técnicos	Plataforma multi-tenant Amplias integraciones	✓	✓	✓	✓
	Apoyo a la gestión de productos	✗	✗	✓	✓
	Acceso a la base de conocimientos	✓	✓	✓	✓
	Equipos de tecnología dedicados para soporte de nivel 2	✓	✓	✓	✓
Ventajas de formación y crecimiento	Programa de formación Masterclass	✓	✓	✓	✓
	Cursos online adaptados a su propio ritmo	✓	✓	✓	✓
	Certificaciones profesionales y sellos digitales	✓	✓	✓	✓
	Clases privadas bajo demanda y asistencia para capacitación práctica	✗	✓	✓	✓
	Demos de nuevos productos	✗	✓	✓	✓

Con el fin de establecer una sólida base para nuestro Programa MSP, hemos definido unos requisitos de entrada claros que sirven de puerta de acceso a una colaboración mutuamente beneficiosa. Manteniendo el compromiso de brindar soporte técnico de primer nivel y presentando un plan de negocio integral, estos requisitos previos sientan las bases para una trayectoria bien definida y alcanzable hacia un crecimiento sostenido.

INSCRÍBASE
en el Programa de partners MSP de la Bitdefender Partner Advantage Network

Bitdefender es líder mundial en seguridad informática y ofrece las mejores soluciones de prevención, detección y respuesta ante amenazas en todo el mundo. Bitdefender, que vela por millones de entornos domésticos, empresariales y gubernamentales, es uno de los expertos más confiables en el sector para eliminar amenazas, proteger la privacidad y los datos, y facilitar la resiliencia informática. Gracias a sus grandes inversiones en investigación y desarrollo, los laboratorios de Bitdefender descubren más de 400 nuevas amenazas por minuto y procesan diariamente 40 000 millones de consultas sobre amenazas. La empresa ha sido pionera en innovaciones revolucionarias en el campo de la seguridad de IoT, antimalware, análisis del comportamiento e inteligencia artificial, y más de 150 de las marcas tecnológicas más reconocidas del mundo licencian su tecnología. Fundada en 2001, Bitdefender tiene clientes en más de 170 países con oficinas por todo el mundo.

Sede central en Rumanía
Orhideea Towers
Calle Orhideelor 15A,
Distrito 6,
Bucarest 060071
T: +40 21 4412452
F: +40 21 4412453

Oficina en España
C. Sants, 75 Entr. 2ª planta
08014 - BARCELONA
CA, 95054

bitdefender.com/es-es/

Bitdefender-PAN-DataSheet-Why-Partner-With-us-MSP-w_conditions-brand104-A4-en_EN_es-ES